



Stieber ist ein Unternehmen der Altra Industrial Motion Gruppe mit Firmenzentrale in Boston. Zusammen mit den Schwesterfirmen in den USA sind wir der weltweite Marktführer in der Antriebstechnik.

Im Zuge der weiteren Unternehmensentwicklung suchen wir für die Region Zentraldeutschland zum nächstmöglichen Termin eine(n)

Vertriebsingenieur / Area Sales Manager (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung der Umsätze innerhalb des Vertriebsgebietes Zentraldeutschland und für definierte Key Accounts in Deutschland
- Kundenpflege und Neukundengewinnung
- Vertrieb aller Produkte der Altra Industrial Motion Gruppe
- Kundenbesuche mit hohem Fokus auf Entscheidungsträger
- Initiierung von Projekten, deren Nachverfolgung und Abschluss mit Fokus auf OEM
- Generierung von Neuanfragen und Projekten, sowie deren Nachverfolgung und Abschlüsse
- Erreichung von vereinbarten Umsatzzahlen innerhalb des definierten Vertriebsgebietes, der Key Accounts und Produktgruppen
- Entwicklung von Kundenbeziehungen bei OEM's Endkunden und Distributoren
- Preisverhandlungen innerhalb der Altra Rahmenbedingungen
- Die Position bedingt eine hohe Reisetätigkeit in Zentraldeutschland und Gesamtdeutschland bei Key Accounts, gelegentlich auch europaweit

Ihr Profil:

- Sie haben ein Studium des Maschinenbaus oder ähnlich abgeschlossen
- Sie verfügen über vergleichbare Berufserfahrung und Erfolge, idealerweise in der Antriebstechnik
- Komplexe Zusammenhänge erfassen Sie schnell und haben eine kreative Denkweise
- Engagement, Sorgfalt und Qualitätsbewusstsein sind für Sie selbstverständlich
- Sie handeln und arbeiten selbstständig sowie eigenverantwortlich, schätzen es jedoch auch, Teil eines dynamischen Teams zu sein
- Sie sind serviceorientiert, kommunikativ und verfügen über gute Englischkenntnisse
- Sie sind sicher im Umgang mit PC-Anwendungen
-

Das erwartet Sie:

- Nach entsprechender Einarbeitung eine langfristig ausgelegte und verantwortungsvolle Aufgabe in einem erfolgreichen Unternehmen im internationalen Umfeld
- Neben anspruchsvollen Aufgaben auch den Freiraum, Ihre Ideen in die Tat umzusetzen
- Eine attraktive Vergütung, eine offene Zusammenarbeit und kurze Entscheidungswege

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, bevorzugt per E-Mail, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Stieber GmbH

Herrn Armin Richter

Hatschekstrasse 36

D-69126 Heidelberg Tel: 06221 – 3047-11

bewerbung.stieber@stieber.de